

# *Cas concret*

Un business plan et une étude sectorielle pour réussir un projet d'expansion...

Banque  
Maritime & Yachting  
Hôtellerie  
Restauration  
Tourisme  
Immobilier  
**Vins & Spiritueux**  
Automobile  
Aéronautique  
Association  
Sanitaire & Social  
Agroalimentaire  
Agri business



Comptabilité

Fiscalité

Paie

Social

Consolidation

Conseil au dirigeant



Financement de la  
croissance  
Business plan  
Benchmark



*Pour en savoir  
plus !*



**PwC vins et spiritueux**

**Vincent Nobileau**

Expert-Comptable, Associé,

Secteur Vins et spiritueux

[vincent.nobileau@fr.pwc.com](mailto:vincent.nobileau@fr.pwc.com)

+ 33 5 45 82 59 35

+33 6 89 62 64 13

## Le contexte et le besoin du client

Dans le cadre d'un projet d'expansion de son domaine viticole, un exploitant agricole produisant du cognac a souhaité construire un business plan en vue de valider la pertinence de son projet. Par ailleurs, celui-ci sera nécessaire pour convaincre son banquier et ainsi obtenir le financement.

## Notre action

Notre mission comportait des aspects comptables et financiers pour ce qui concerne **l'analyse des performances passées** de l'exploitation, afin de bien faire ressortir les facteurs clefs de succès. Elle comportait également une **analyse prospective du marché sous-jacent** : évolution de la filière cognac, projection des quotas, modalités de commercialisation et de production afin d'évaluer la sensibilité des différents scénarii et ainsi projeter la rentabilité attendue.

PwC a mobilisé une équipe comportant des experts-comptables et des spécialistes en business plan.

## Le résultat

Le viticulteur avait une opportunité exceptionnelle pour développer la surface de son exploitation même si cela intervenait un peu tôt dans le développement de son entreprise, il fallait être au rendez vous ! Après deux mois de travail et de réflexion, notre client a pu disposer d'un business plan complet faisant ressortir les forces de son exploitation, les défis et les enjeux à relever. Cela a permis à l'entrepreneur d'être conforté sur la pertinence de son projet pour mieux convaincre ses partenaires financiers.

**Gagnez la confiance de vos partenaires  
financiers et développez votre domaine viticole !**

*« Grâce à la mobilisation de ressources spécialisées notamment en matière d'analyse stratégique et sur le secteur viticole, nous avons pu aider notre client à mener à bien ce projet de recherche de partenaires susceptibles de financer une croissance dans le domaine agro-alimentaire et de gérer de manière appropriée les difficultés liées à ce type d'opération. »*